



GC FOOTWEAR

Vertriebsinnendienst in Voll- oder Teilzeit (m/w) gesucht

Die GC Footwear GmbH ist Marktführer im Bereich individueller Bedruckung und Fertigung von Zehentrennern, Badelatschen und Hotelhausschuhen. 2011/2012 gegründet, kann GC Footwear auf eine sehr erfolgreiche Zeit zurück blicken. Viele tausend Kunden – darunter diverse National Teams und DAX Unternehmen – sowie die Presse sind begeistert.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Berlin suchen wir im Zuge der nationalen und internationalen Expansion ab sofort einen Account Manager im Innendienst (m/w).

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Bearbeitung und Angebotserstellung nationaler und internationaler Händleranfragen
- Betreuung von Business-to-Business Kunden (Direktgeschäft) sowie Großhändlern (Absatzmittler)
- Status- und Bedarfsermittlung per Email und Telefon
- Lead Qualifizierung und Recherche von Neukunden
- Optimierung von Vertriebsprozessen sowie Pflege der Kundendatenbank

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, Key Account, Telesales, Büroassistentz oder vergleichbare Positionen
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten schriftlich wie mündlich
- Eigenständige Arbeitsweise und Freude am direkten Kundenkontakt
- Hohe Online Affinität und ein sicherer Umgang mit Excel/Word/Internet
- Sehr gute Englischkenntnisse (Schriftform)

Was wir Ihnen bieten:

- Eine hohe Flexibilität bei der Arbeitszeitregelung
- Ein modern ausgestattetes Büro mit Gratis Getränken (Soda, Wasser, Kaffee)
- Eine sehr gute und familiäre Teamatmosphäre
- Regelmäßige Firmenevents und Sommer BBQ's in der Mittagspause
- Eine FlipFlop-Flatrate :)

Wenn Sie die Möglichkeit reizt, Teil eines schlagkräftigen Teams mit tollen Produkten zu werden, dann freuen wir uns Sie kennenzulernen und erwarten Ihre aussagekräftige Bewerbung (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Eintrittstermin) per E-Mail an jobs@gcfootwear.com.